

Wer sind wir

Mit Schweiger Zeitarbeit eröffnen wir Ihnen neue berufliche Perspektiven – sowohl innerhalb der Schweiger Group als auch bei zahlreichen Partnerunternehmen in der Region. Wir bringen unsere über 30-jährige Erfahrung im Bereich qualifizierter Facharbeit jetzt gezielt in den Bereich Zeitarbeit ein, der als eigenständiger Bereich in der Schweiger Group etabliert ist.

Mit Schweiger Zeitarbeit bieten wir Ihnen flexible und spannende Einsätze in verschiedensten Berufsfeldern und Branchen. Ob im technischen, kaufmännischen, handwerklichen oder industriellen Bereich – bei uns finden Sie abwechslungsreiche Positionen, die genau zu Ihrem Profil passen. Neben Robotik und Kabelkonfektion umfasst unser Angebot zahlreiche Berufsbilder, darunter Logistik, Administration, Montage, Produktion und vieles mehr.

Ob Berufseinsteiger oder erfahrener Profi, wir helfen Ihnen dabei, die Position zu finden, die Ihren Fähigkeiten und Karrierezielen entspricht. Profitieren Sie von einer sicheren Anstellung bei Schweiger Zeitarbeit und der Möglichkeit, vielseitige Berufserfahrung zu sammeln und sich kontinuierlich weiterzuentwickeln.

Schweiger Montage GmbH
Ohmstraße 1
82054 Sauerlach

Account-Manager (m/w/d) Vertriebsinnendienst

(66)

 Standort: Hofolding  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Account Manager (m/w/d) – Vertriebsinnendienst

 Standort: Hofolding (südlich von München)

 Einsatz im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung mit Option auf Übernahme

Wir suchen im Auftrag eines erfolgreichen mittelständischen Handelsunternehmens in Hofolding einen engagierten **Account Manager (m/w/d)** zur Verstärkung des Vertriebsinnendienstes. Unser Kunde überzeugt durch moderne Strukturen, eine offene Unternehmenskultur und den klaren Fokus auf nachhaltige Kundenbeziehungen. Wenn Sie Spaß am Austausch mit Kunden haben und eine kommunikative Persönlichkeit sind, dann sollten wir uns kennenlernen!

Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung eines festen Kundenstamms über Telefon, E-Mail und digitale Plattformen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenpartnerschaften
- Erkennen von Bedarfssituationen beim Kunden und Abstimmung mit internen Fachbereichen

- Mitwirkung bei Vertriebsaktionen, Messen und Veranstaltungen
- Unterstützung bei der Optimierung interner Abläufe im Vertriebsumfeld
- Enge Zusammenarbeit mit Einkauf, Marketing und Außendienst

Ihr Profil:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb oder Kundenservice, idealerweise im Handelsumfeld
- Freude am telefonischen Kundenkontakt und am Ausbau von Geschäftsbeziehungen
- Teamgeist, Organisationstalent und serviceorientiertes Denken
- Gute Kenntnisse in MS Office und Erfahrung im Umgang mit ERP-/Warenwirtschaftssystemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das erwartet Sie:

- **Attraktive Vergütung** inklusive **Urlaubs- und Weihnachtsgeld**
- **Pünktliche und verlässliche Gehaltszahlung**, auf Wunsch mit **festen Abschlägen zum Monatsanfang**
- **Unbefristeter Arbeitsvertrag** – für maximale Planungssicherheit mit Option auf Übernahme
- **Bis zu 30 Tage Urlaub**, abhängig von Ihrer Betriebszugehörigkeit
- Hybrides Arbeitsmodell: 3 Tage im Büro, 2 Tage remote
- Kollegiales Team und offenes Arbeitsklima
- Moderne Arbeitsumgebung und strukturierte Einarbeitung

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Der einfachste Weg zu uns führt über den „Jetzt bewerben“-Button – ohne Registrierung und ohne Anschreiben, bewerben Sie sich in nur 2 Minuten.

Bei Fragen erreichen Sie uns unter **Tel: 08104/897 54** oder **Tel: 0160/ 983 64259**

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!